

tradebike & tri

bike & triathlon community #32



El Mountain sigue evolucionando



Bike data

La fabricación de bicis aumenta en unidades y valor

Entrevista a

Carlos Núñez, Secretario General de Ambe

Entrevista a

Ernesto Abad, de ISB Sport





Ernesto Abad

CEO de ISB Sport

ISB Sport es una marca líder de componentes que proporciona rodamientos deportivos para aplicaciones deportivas sobre ruedas. La empresa está en un proceso de plena expansión.

“Lo importante de nuestro producto no es que se vea, sino que se sienta”

Hablemos de la historia de ISB Sport. ¿Cuándo y por qué se crea la empresa? ¿Cuáles son sus principales logros? ¿Desde cuándo se apuesta por el bike?

Nuestra estrecha vinculación con el mundo del rodamiento, unida a la pasión familiar por el deporte, hace que en 2015 decidiéramos crear la línea de rodamientos ISB Sport, exclusiva para aplicaciones deportivas. Siendo la 4ª generación en el negocio de la rodadura, estábamos en disposición de aportar todo nuestro conocimiento y experiencia profesional como fabricantes de rodamientos en el sector industrial al plano deportivo.

A pesar de estar prácticamente ocultos, los rodamientos son un componente fundamental en el funcionamiento de la bicicleta teniendo en cuenta además que se encuentran en partes tan relevantes como la dirección, el eje pedalier, el basculante o las ruedas y de ellos depende, en gran medida, el rendimiento de cada bicicleta. Pero lo importante no es que se vean, sino que se sientan.

A partir de entonces, abordamos el canal de las tiendas de ciclismo de manera directa y un año después, fijamos la estrategia y los objetivos comerciales a través de un acuerdo de colaboración con un distribuidor especializado de referencia en el sector del componente de bicicleta.

¿Nos podrías hacer una valoración de la situación actual de ISB Sport dentro del sector de los componentes para ciclismo a nivel nacional e internacional?

Creo que la entrada de ISB Sport a este mercado deportivo ha supuesto un importante avance en cuanto a la amplitud de la gama disponible. Es decir, como especialistas en rodamientos, hemos aportado todo un abanico de posibilidades en cuanto a materiales y confecciones que ya trabajamos con normalidad en otras medidas a nivel industrial pero que no estaban presentes aún en el sector de las bicicletas: acero, cerámicos, híbridos, inoxidable, etc. Y en ese sentido, nos sentimos muy orgullosos de poder ofrecer a cada biker lo que realmente necesita para su disciplina.

A nivel internacional ISB Sport está en plena expansión. Nuestros componentes no suelen estar a la vista pero están presentes en el interior de muchos otros productos de fabricantes nacionales e internacionales que han apostado por la fiabilidad y el rendimiento de ISB para sus producciones.

¿Qué valoración hacéis de 2017?

Ha sido un año de crecimiento y afianzamiento en el que hemos ido absorbiendo la información y los datos de la distribución que nos ha permitido tomar el pulso y conocer el potencial del mercado de los componentes.

¿Cuáles son vuestros objetivos para 2018?

Este año nuestra apuesta pasa por acercar a los propios bikers la amplia gama que ISB pone a su disposición en función de la modalidad que practican: rodamientos inoxidable para los que disfrutan del BTT desafiando al barro, el polvo y el agua, o incluso el hielo o la nieve, los cerámicos para los que buscan velocidad y ligereza en el ciclismo en carretera o en el velódromo.



mo, etc. Los mecánicos profesionales son quienes mejor pueden orientar a los ciclistas en la elección de los rodamientos para sus monturas, pero somos conscientes de que el cliente quiere estar cada día más informado, es más experto y está preparado para buscar y apreciar una pedalada redonda, constante y armoniosa.

¿Cómo se crea un producto de calidad? ¿Qué destaca en cuanto a materiales y tecnologías?

Para ISB la clave radica en realizar y controlar la totalidad del proceso de fabricación, desde el I+D hasta las fases productivas finales, incluidos los procesos de mecanización, rectificado, lapeado, etc.

En el caso de ISB Sport, hemos podido combinar estos conocimientos técnicos y tecnológicos con los requerimientos de la aplicación deportiva y con las exigencias del mundo de la competición.

En este sentido, nos apoyamos también en producciones muy concretas en colaboración con algunos partners que completan nuestra gama, lo que nos permite una flexibilidad productiva para fabricaciones a medida, en cortos plazos de entrega, siempre que las cantidades lo permitan.

¿En qué línea hay que trabajar en cuanto a las nuevas tendencias del sector?

El descubrimiento del mecanismo del rodamiento en su día supuso que se evitara la fricción entre cuerpos rodantes. A nivel de geometrías está posiblemente casi todo inventado pero lo que sí irá evolucionando son los materiales que permitirán menos rozamientos y más inercias. Por otro lado, las bicicletas eléctricas son ya el presente y en este caso, de nuevo nuestra experiencia en el sector del motociclismo, nos permitirá una rápida adaptación.

“ISB Sport ha combinado los conocimientos técnicos y tecnológicos con la competición”

¿Cómo tiene que ser el mejor rodamiento? ¿Qué es lo que se demanda en este parte del usuario?

El secreto para la producción de un buen rodamiento pasa por la obtención un juego radial ajustado, un engrasado adecuado que facilite un deslizamiento óptimo sobre sus superficies lapeadas y cuyas bolas sean de la máxima calidad. A día de hoy, la exigencia del usuario es muy alta y dicho juego radial se convierte en una de las piezas clave en las sensaciones que acaba teniendo el deportista, desde las ruedas al manillar.

Hablemos de vuestros rodamientos de acero. ¿Por qué son tan comunes? ¿Por qué características destaca esta gama?

Los rodamientos de acero representan el 90% de la producción de cualquier sector industrial y los de la línea ISB Sport siguen los mismos parámetros de calidad controlada y constante en el tiempo, niveles de stock, servicio en la distribución y presencia internacional. Es una gama que se puede ampliar con cierta facilidad por ser más standard y nuestro compromiso con ella está precisamente en seguir ampliándola con la producción de series especiales que después son testeadas por nuestros embajadores.



Ofrecéis también los rodamientos cerámicos híbridos SC. ¿En qué se diferencian? ¿Cuáles son sus principales ventajas?

Los rodamientos híbridos y los rodamientos cerámicos están concebidos para aplicaciones especiales donde se requieren revoluciones de entre de 17.000 a 25.000 por minuto. Se usan en aeronáutica, en la Fórmula 1, en la máquina-herramienta y se caracterizan por su gran capacidad para soportar un número elevado de giros y rpm. Permiten reducir en lo posible el rozamiento, minimizan el desgaste del material y facilitan la ganancia de potencia en vatios.

La serie SC está disponible en material inoxidable con bolas cerámicas y material estándar CR con bolas cerámicas. Todos los materiales están homologados y certificados para nuestra aplicación.

La serie VMax tiene como principal característica su especial diseño "full ball". ¿En qué consiste? ¿Para qué se recomiendan estos rodamientos?

La serie VMax tiene sus orígenes por ejemplo, en la fabricación de pavimentos cerámicos o en aplicaciones donde se requiere de una alta capacidad de carga y en cambio pocas RPM. Su particular confección se caracteriza principalmente por la ausencia de jaula y el uso de una bola adicional (full ball). Con ello se consigue un rodamiento muy que, junto a la grasa adecuada, absorbe las vibraciones de una manera muy eficiente. Además su tolerancia especial entre las bolas y los aros le permite un juego radial extra y una mejor absorción de los golpes en el basculante.

Por otro lado, seleccionar un rodamiento para la dirección puede ser complicado. ¿Qué tenemos que tener en cuenta? ¿Qué ofrecéis en cuanto a este tipo de rodamientos?

El rodamiento de dirección se caracteriza por los diferentes ángulos de contacto que existen en el mismo aro interior y que permiten un ensamblaje perfecto en la dirección de la bici. La fase del rectificado de estas piezas es más complicada y es considerada una labor de especialización dentro de la fabricación de rodamientos. El resto de componentes suelen ser los mismos:

“Colaborar con algunas tiendas/taller que testean nuestro producto nos permite obtener un valioso feed-back en relación a los montajes, desmontajes y peculiaridades”

acero, bolas, jaulas... En ISB Sport estamos en disposición de ofrecer una gama de unas 30 referencias distintas de esta serie, incluso con diferentes ángulos de una misma referencia.

¿Qué otros componentes completan vuestro catálogo?

Nuestros casquillos de agujas ISB del tipo HK, las rótulas de articulación y los casquillos tienen mucha presencia ya en el mercado de las bicicletas eléctricas, al que tenemos previsto incorporar en breve correas para la transmisión como alternativa a la cadena de toda la vida. Y aunque en fase de estudio todavía, estamos valorando también la posibilidad de incluir una familia de lubricantes.

¿Cómo es la relación con los talleres y las tiendas?

Como apasionado del ciclismo, consumidor y profesional del sector, tenía claro que era primordial tener información de primera mano de ellos ya que son quienes manipulan el producto y recogen las impresiones de ciclistas. Esto nos llevó a colaborar estrechamente con algunas tiendas/taller que testean nuestro producto y nos permiten obtener un valioso feed-back en relación a los montajes, desmontajes y sus peculiaridades.



Una empresa de componentes de este tipo tiene un competidor inevitable: el mercado asiático. ¿Cómo os afecta?

Es un mercado que conocemos bien ya que es donde se encuentra nuestra fábrica de rodamientos de bolas, los laboratorios de control de calidad de la división industrial de ISB a nivel mundial. La ISB Bearing China Co, Ltd también nos permite por un lado, abastecer a los mercados del sud-este asiático sin que eso afecte a los niveles de stock europeos y por otro, ofrecer una rápida capacidad de respuesta en términos de tiempos, stock y servicio que la habitual comercialización con Asia no permite de por sí.

¿Qué valoración nos puedes hacer del sector ciclista?

El sector de los componentes sigue estando en alza y ocupando la segunda plaza dentro del total de ventas del sector con 35,95% detrás de la venta de bicicletas completas. En nuestro caso, tenemos que seguir colaborando muy estrechamente con el profesional, tanto del distribuidor como del taller, con el fin de que estén en disposición de asesorar y explicar al usuario final las ventajas, las características y las sensaciones que les aportan los rodamientos ISB.

¿En qué tenemos que mejorar a nivel nacional?

Creo que demostraciones de productos en los propios eventos contribuirían a conectar más con el público. En las carreras populares, por ejemplo, falta mucho apoyo por parte de las marcas, aunque está claro que los costes mandan.

ISB Sport es una empresa vinculada al mundo del freestyle, tanto en bike como en otros deportes. ¿A qué se debe esta apuesta?

La disciplina freestyle se ha extendido a numerosas modalidades deportivas sobre ruedas como el scootering, skateboarding entre otros que no son en bicicleta. Y nuestra razón de ser, como especialistas en rodamientos, es el uso y la aplicación de las ruedas y todo aquello que la inercia haga girar con seguridad.

“Tenemos que seguir colaborando muy estrechamente con el profesional, tanto del distribuidor como del taller, con el fin de que estén a disposición de asesorar y explicar al usuario final las ventajas, las características y las sensaciones”

¿Cuál es vuestra política en cuanto a asistencia a ferias y también en cuanto a patrocinios o acuerdos?

A día de hoy nuestra apuesta pasa principalmente por una política de patrocinios con la que queremos acercar el producto al cliente final. La colaboración con nuestros embajadores nos ayuda a testear el producto y a sacar conclusiones sobre el rendimiento de nuestros rodamientos y ellos, a su vez, pueden contar con productos de primera línea y con primicias en exclusiva. Aún son muchas las dificultades con las que se encuentran nuestros deportistas para seguir desarrollando su disciplina por falta de recursos. Por ello, intentamos aportar nuestro granito de arena apoyando su esfuerzo en la medida de nuestras posibilidades.